



日本貿易振興機構(ジェトロ)

イベント情報

セミナー・講演会

海外への販路開拓、拡大チャレンジセミナー【第3回】

ジェトロ沖縄がシリーズで開催する本セミナーでは、アジア市場の「いま」をご紹介しますとともに、商品・サービスを海外へ販路拡大する際の規制や手続き、注意点などをご説明します。

第3回となる今回は、「明日から実践できる商談スキルの習得」を前編・後編に分けて、貿易実務に精通した講師より、商談前の準備事項、商談でのバイヤーへの効果的なアピール方法、商談後のフォローアップでのポイントなど商談を成功させるための秘訣をわかりやすく紹介します。

また、短時間で効率良く商談をするための技法を学ぶワークショップや、英語での商談を想定したロールプレイを行い、商談スキル向上を目的に11月に開催される沖縄大交易会に向けて、経験豊富な講師より“ここでしか聞けない”ポイントをご紹介します。

沖縄大交易会へ参加予定の企業の方をはじめ、海外ビジネスにご関心のある方のご参加をお待ちしています。

(後編は次回10月18日(水曜)開催)

※本セミナーは全5回開催ですが、各回単独での受講も可能です。

※ジェトロ沖縄が那覇市より受託し、「市内企業経営基盤強化事業」の一環で開催するものです。

日時	2017年9月20日(水曜) セミナー：14時00分～16時00分(受付開始：13時30分) 個別相談会：10時00分～11時30分(1社25分、先着3社)
場所	メカル45(なは産業支援センター) ☐ 5階 研修室(那覇市銘苅2-3-1 なは市民協働プラザ内)
内容	<p>商談スキル向上(前編)</p> <ul style="list-style-type: none"> 輸出成功の秘訣 商流のパターン 商談時の留意点(商談ノート、聞き込み票) 商品基本情報シートにおけるポイント コンテナ船のコスト要素とTrade Terms プレゼンとフォローアップのポイント <p>個別相談会</p> <p>同日の午前中に、ジェトロ沖縄事務所で個別相談会を開催します。 ※1社25分、先着3社 ご希望の方は、ジェトロ沖縄までメール(OKI@jetro.go.jp)でご連絡ください。</p>
講師	<p>株式会社パシフィック物産 代表取締役 長光 正明 氏</p> <p>岡山大学大学院経営学博士前期課程(MBA)修了。ジェトロ認定貿易アドバイザー試験合格者(No.153)。1981年に国際取引のコンサルタント会社(株)パシフィック物産の代表取締役として就任以後、30年以上にわたり地域中小企業の国際取引のために必要な人材育成・英文契約・取引交渉・貿易マーケティング等に関する指導に従事し、現在に至る。現在、公立鳥取環境大学・吉備国際大学非常勤講師、岡山商工会議所貿易相談員、ジェトロ岡山貿易アドバイザーなどを務める。</p>
主催・共催	ジェトロ沖縄 那覇市
参加費	無料
定員	30名(先着順) ※定員に達した場合のみご連絡します

お申し込み方法

イベント申し込みページで必要事項を入力・送信してください。※はじめてご利用の方はユーザー登録が必要です。

イベント申し込み

お申し込み締め切り

2017年09月19日（火曜） 23時59分

お問い合わせ先

ジェトロ沖縄（担当：石橋、安里）

Tel : 098-859-7002 Fax : 098-859-7456

E-mail : oki@jetro.go.jp

Copyright (C) 1995-2017 Japan External Trade Organization(JETRO). All rights reserved.