

# 海外販路開拓セミナー

全3回の連続講座で、貿易実務の実践力を高めます。

## テーマ

## 地元中小企業のための輸出マーケティング とそれに基づく輸出事業の自立

### 第1回：8月29日(火)

- 輸出商談スキルセミナー
- 輸出に向けてのマーケティングのための導入分析

### 第2回：9月25日(月)

- 多品種少ロットの輸出商談マニュアル

### 第3回：10月5日(木)

- 中小企業の輸出成功の初段階の輸出マーケティング

>>詳細は裏面をご覧ください。

- 受付 / 13:30～
- 開始 / 14:00～16:00(終了予定)

## 会場

倉敷ファッションセンター 1階会議室  
(岡山県倉敷市児島駅前1-46)

## 対象

海外販路開拓に意欲のある倉敷市内事業者様  
(どなたでも参加できます)

※本講座は連続講座です。すべてにご出席ください。  
※倉敷市事業の「フランス・パリでのテストマーケティング」または「ドイツ・ベルリンの“SELVEDGE RUN 2018”出展」へ参加を希望の事業者様は、講座への参加を条件とします。

## 申込締切

平成29年8月25日(金) 17:00まで

## 主催

倉敷市 商工課

## 共催

日本貿易振興機構(ジェトロ)岡山貿易情報センター

## 講師 情報

ジェトロ認定貿易アドバイザー

### 長光 正明(ながみつ まさあき)氏

- ・公立鳥取環境大学経営学部講師
- ・岡山大学大学院経営学博士前期課程 (MBA) 修了

<セミナー講師実績> 各ジェトロ開催貿易関係セミナー  
<貿易指導実績> ジェトロ岡山にて各種貿易相談、  
岡山商工会議所にて各種貿易相談  
など



## お申込み先・問い合わせ

株式会社ビザビ 倉敷支社  
(担当：宮本・永井)

- TEL : 086-422-2635
- FAX : 086-422-2636
- E-mail : h-miyamoto@vis-a-vis.co.jp

受講料  
無料

定員先着  
50名

# 地元中小企業のための輸出マーケティングとそれに基づく輸出事業の自立 講座内容

**第1回：8月29日(火)**

**14:30～15:00**

**14:00～14:30**

平成29年度倉敷市  
海外販路開拓支援事業説明

平成29年度に実施を予定している支援事業  
について事業説明会を実施いたします。

- 輸出商談スキルセミナー
- 輸出に向けてのマーケティングのための導入分析

輸出を成功させる秘訣、輸出商談の留意点、輸出商談に欠かせない値段の知識、輸出商談に必要な販促ツールなどを、輸出商談のスキルとして最低限知っておくべきポイントを学びます。また、自社の強みを分析するSWOT分析も紹介します。

**第2回：9月25日(月)**

**14:20～15:00**

**14:00～14:20**

海外販路開拓の実践者による体験談発表

高田織物(株)の水船芳浩氏に支援事業を  
活用した海外販路開拓の市場調査や戦略立案  
に際しての考え方について発表いただきます。

- 多品種少ロットの輸出商談マニュアル

輸送量が決まらなると物流コストが決まりません。異なる単価で異なる容積や重量の商品を輸出する場合、バイヤーの希望商品の組み合わせにより輸送量が異なってきます。ここでは、このように異なる単価で異なる量の小口輸出の引合に対する対応手法を学びます。

**第3回：10月5日(木)**

**14:30～15:00**

**14:00～14:30**

Discover Japan paris 代表 塩川嘉章氏  
海外販路戦略セミナー  
「Discover KURASHIKI！」

「倉敷を発見すること」が海外販路開拓にどのように  
つながっていくのか？また、今何故そのような視  
点が必要なのか？について、実務体験をもとにフ  
ランスの市場情報・現地の消費スタイルに合った売り  
方について講義いただきます。

- 中小企業の輸出成功の初段階の輸出マーケティング

第1回目でも触れた輸出成功のセオリーのための手順を紹介し、輸出成功の初段階の輸出マーケティングとして、国際マーケティングにおける位置づけをつかみ、そのシステムやフレームワークを中心に学びます。様々な輸出局面に対応する基礎理論となります。

#### 講師情報

**塩川 嘉章 (しおかわ よしあき)**

・ SAS ENIS (株式会社エニス) 代表取締役社長  
・ Discover Japan paris 代表

1992年、早稲田大学第一文学部美術史専修。卒業1年後に再び渡仏し、ボワチエ大学美術史学科修士課程に在籍。2011年、主に日本の地域産品をフランスおよびヨーロッパ全土で紹介・販売するための拠点として、有限会社ISONOを設立し、1店舗目「Discover Japan paris」オープン。2015年9月、2店舗目「Maison WA」オープン。



## セミナー受講申込書 (メール または FAXでお申込みください)

<b>会社名</b>		<b>所在地</b> 〒 -	
<b>TEL</b>	<b>FAX</b>	<b>E-mail</b>	
<b>参加者名</b>		<b>役職</b>	
<b>参加者名</b>		<b>役職</b>	
<b>参加者名</b>		<b>役職</b>	

ご記入頂いた個人情報は、適正に管理し、本セミナーの開催に必要な範囲でのみ使用します。