



SiteNews

お知らせ、事業報告

links

海外関連情報リンク集

Photo Gallery

写真アルバム

Contact

お問合せ



MENU

[OIBAとは](#)

[国際ビジネス相談](#)

[海外経済事情等調査団\(経済ミッション\)](#)

[講演会・セミナー](#)

[会員募集](#)

[アクセス](#)

2013-04-05 (金)「英文契約」講座開催のお知らせ

[空]

担当者 [oiba](#) 登録日時 2013-3-7 10:16 (5 ヒット)

他では学習できない貴重なコースです。このチャンスをお見逃しのないように。

貿易担当者が作成すべき重要な書類の一つである英文契約書を学びます。基本編と応用編の二部構成となっており、基本編は、日本側が輸出者の立場の輸出契約と輸入者の立場の輸入契約です。応用編は、日本側が輸出者の立場の独占販売店契約と、輸入者の立場の独占販売店契約となっています。

過去に同講師の貿易実務・貿易英語を受講されている方には特にお薦めです。

開始時間 18時00分

定員数 15人 (予約数 0人)

予約締切時間 2013-4-5 17:00

1. 日 時:

平成25年4月5日(金)～6月14日(金) 毎週金曜日 午後6時～7時30分 全10回

(注) 期間中、講師の都合で変更となる場合があります。

2. 会 場:

岡山市北区奉選町2-2-1 岡山国際交流センター4階 経済交流センター

3. 講 師:

国際取引コンサルタント 長光正明先生

日本貿易振興機構(JETRO)認定貿易アドバイザー・吉備国際大学非常勤講師ほか

4. 講座概要(一部ご紹介)

(1) 輸出者契約表面条項: 輸出担当者の作成する契約書類には、Sales note、注文請書、Sales Contractの三種類が基本です。これらの違いと共に作成方法を実習しながら学びます。

(2) 輸出契約裏面約款: これは輸出者側の利害が全面に出てくる重要な作業です。日本側が輸出者の立場で留意点を踏まえて、実際に作成しながら習得します。

(3) 輸入契約表面条項: 輸入担当者の作成する書類は、Purchase order、注文書、Purchase Contractが基本です。これらの違いを学び実際に作成しながら学習します。

(4) 輸入契約裏面約款: 輸入車側の利害が全面に出てくる重要な作業です。日本側が輸入車の立場での留意点を踏まえ、重要項目を実際に作成しながら習得します。

5. 受講料 岡山県国際経済交流協会(OIBA)会員企業(従業員等) 22,000円
会員以外 25,000円

6. 後 援: 岡山県・JETRO岡山貿易情報センター

7. 申し込み期限 4月1日まで 定員15名(先着順)



予約申込

2013-04-05 (金)「英文契約」講座開催のお知らせ

メール*

新しいイベント案内が登録されたらメールで通知する

会社名*

名前*

氏名*

TEL*

予約を申し込む

*は必須項目です。