

HOME> ジェトロについて> 国内事務所> ジェトロ岡山> イベント情報> 食品輸出連続セミナー:海外バイヤーとの商談に向けた準備

ジェトロ岡山

ジェトロ岡山

サービス

- 貿易投資相談
- 資料閲覧コーナー
- メールマガジン

地域情報

- 岡山県企業の海外事業展開状況
- 岡山の食品紹介パンフレット
- 関連リンク集

イベント情報

**食品輸出連続セミナー:海外バイヤーとの商談に向けた準備**

**募集は締め切りました**

ジェトロ岡山では、初めての輸出を検討している、もしくは貿易を始めたばかりの食品企業・生産者を対象として、海外バイヤーとの商談に必要な準備、効果的な提案方法、商談後のフォローアップ方法など、実践的な輸出実務を内容とするセミナーを、全4回シリーズで開催します。

本セミナーは、おかやま農産物輸出促進協議会が毎年8月、日本食材の調達に強い関心を持つ海外バイヤーを招き、海外販路開拓に意欲のある食品関連の中小企業・生産者・団体を対象として開催する、食品輸出商談会に向けた事前準備セミナーと位置付けられます。

食品輸出を検討中もしくは輸出経験の少ない企業の皆様、是非、本セミナーにご参加下さい。

**日時・内容**

<第1回>2013年5月16日(木曜)14時00分～16時30分  
「商談の流れ」商談のポイント、国内取引と海外取引の違い

<第2回>2013年5月23日(木曜)14時00分～16時30分  
「商談会への準備1」英文価格表の作り方(理解と作成手順)

<第3回>2013年6月13日(木曜)14時00分～16時30分  
「商談会への準備2」英文価格表の作り方(作成演習)

<第4回>2013年6月20日(木曜)14時00分～16時30分  
「商談会での提案方法、フォローアップの仕方」  
模擬商談、商談後のフォローの仕方、商談の注意点

**講師**

ジェトロ岡山 貿易投資相談アドバイザー 長光 正明 氏

※受付開始は各セミナー開始の15分前よりおこないます。  
※第1回～第4回まで自由にご参加いただけます。  
第2回以降についてはそれ以前にご説明したことはご理解いただいている前提でセミナーを行わせていただきます。

**会場**

[岡山国際ホテル](#) (岡山市中区門田本町4-1-16)

**主催**

ジェトロ岡山、おかやま農産物輸出促進協議会

**後援**

中国四国農政局(予定)、広島国税局、(一社)岡山県国際経済交流協会、岡山県酒造組合、中国銀行、トマト銀行、玉島信用金庫

**参加費**

無料

**対象**

海外企業との貿易取引に関心のある中小企業・生産者

**持ち物**

第3回6月13日(木曜): 自社製品の国内仕切り価格、梱包情報  
第4回6月20日(木曜): プレゼン資料(デモ用サンプル等)

**定員**

各回30名(申込先着順)  
※定員を超過した場合のみご連絡します。

**お申し込み方法**

[お申し込みフォーム](#)に必要事項をご記入の上、送信してお申し込みください。

**お申し込み締め切り**

2013年5月7日(火曜)

おすすめ情報

**ジェトロ・オンラインセミナー**

いつでも  
どこでも  
視聴いただけます



**お問い合わせ先**

ジェトロ岡山(担当:木村、小森)  
Tel:086-224-0853 Fax:086-224-0854  
E-mail:oka@jetro.go.jp

[ご案内](#)  (272 KB)

印刷 

[▲ このページのTOPへ](#)

# 食品輸出連続セミナー

## ～海外バイヤーとの商談成功に向けた準備～

海外バイヤーとの商談を成功に導くために必要な準備、提案方法、貿易の基礎知識などをご説明します。

おかやま農産物輸出促進協議会では、毎年8月に日本食材の調達に強い関心を持つバイヤーを海外から岡山に招き、海外販路開拓に意欲のある食品関連の中小企業・生産者・団体の皆様を対象に食品商談会を実施しています。これにあたり、初めて海外輸出を検討する食品企業・生産者および、貿易を始められたばかりの企業・生産者を対象に、全4回シリーズでセミナーを開催します。海外バイヤーとの商談成功のために必要な準備、効果的な提案方法、商談後のフォローアップ方法など実践的な内容となっております。

食品輸出を検討中もしくは経験の少ない企業の皆様は是非ご参加ください。

### ■日程・テーマ：

日程	テーマ
第1回 5月16日(木) 14:00～16:30	<u>「商談の流れ」</u> 商談のポイント、国内取引と海外取引の違い
第2回 5月23日(木) 14:00～16:30	<u>「商談会への準備①」</u> 英文価格表の作り方(理解と作成手順)
第3回 6月13日(木) 14:00～16:30	<u>「商談会への準備②」</u> 英文価格表の作り方(作成演習)
第4回 6月20日(木) 14:00～16:30	<u>「商談会での提案方法、フォローアップの仕方」</u> 模擬商談、商談後のフォローの仕方、商談の注意点

※受付開始は各セミナー開始の15分前より

※詳細は別紙「スケジュールとテーマ」をご参照ください

- 会 場： 岡山国際ホテル(岡山市中区門田本町4-1-16)
- 講 師： ジェトロ岡山 貿易投資相談アドバイザー 長光正明氏
- 主 催： ジェトロ岡山、おかやま農産物輸出促進協議会
- 後 援： 中国四国農政局(予定)、広島国税局、(一社)岡山県国際経済交流協会、岡山県酒造組合、中国銀行、トマト銀行、玉島信用金庫
- 対 象： 海外企業との貿易取引に関心のある中小企業・生産者
- 参 加 費： 無料
- 定 員： 各回30名
- 締 切： 5月7日(火)
- 申 込： <http://www.jetro.go.jp/jetro/japan/okayama/>
- 持 ち 物： 第3回 6月13日(木)： 自社製品の国内仕切り価格、梱包情報  
第4回 6月20日(木)： プレゼン資料(デモ用サンプル等)

※第1回～第4回まで自由にご参加いただけます。第2回以降についてはそれ以前

にご説明したことはご理解いただいている前提でセミナーを行わせていただきます。

《お問合せ先》 日本貿易振興機構（ジェトロ）岡山貿易情報センター  
TEL：086-224-0853 （担当：木村、小森）

# 輸出商談のノウハウ

【英文価格表と英文見積書の作成演習を中心としたセミナー】

## スケジュールとテーマ

各 2.5 時間セミナー×4 回シリーズ(各回の時間配分は目安で、往々にして変更されます。予めご了承ください。)

日程	テーマ	
第 1 回 5 月 16 日 14:00~16:30	「輸出商談の流れ」	輸出商談のポイント、国内取引と海外取引の違い
	内容: 輸出商談の留意点と国内外取引の違い ①輸出商談の留意点=約30分 ②国内取引と海外取引の違い(全体の流れ)=約2時間	
第 2 回 5 月 23 日 14:00~16:30	「輸出商談会への準備①」 価格表の理解編	英文価格表の作り方(理解と作成手順)
	内容: 英文価格表の作り方(理解と作成手順) ①英文価格表の理解(読んで理解しよう)=約1時間 ②英文価格表の作成(作成方法の説明)=約1時間30分 ⇒次回までに自社製品の国内の基本情報(税関にてのHS調査、国内仕切り条件、国内梱包情報など)の用意とサンプル品の用意を	
第 3 回 6 月 13 日 14:00~16:30	「輸出商談会への準備②」 価格表の演習編	英文価格表の作り方(グループにての作成演習)
	内容: 英文価格表の作り方(グループにての作成演習) ①前回の「英文価格表の作成(作成方法の説明)」の復習=約30分 ②商品の基本情報の整理表の作成演習(グループ演習として)=約1時間 ③英文価格表の作成演習(グループ演習として)と作成結果の発表(サンプル品の紹介、HSの紹介、国内梱包形態と出梱包形態の案内など)=約1時間 ⇒次回までに自社製品のプレゼンの用意(デモ用のサンプル品やCDなど)を	
第 4 回 6 月 20 日 14:00~16:30	「輸出商談会での提案方法、フォローアップの仕方」	模擬商談と注意点、商談後のフォローの仕方、英文見積書・契約書
	内容: プレゼン演習と輸出商談会活用実務(英文見積書・英文契約書演習まで) ①プレゼン演習 各社5分のプレゼンとそれに対する質問及びコメント×5社=約1時間 (各社への質問やコメント(約5分)の間に次のプレゼンの用意) ②輸出商談会活用実務(本編と資料編)=約1時間15分 ③CIF計算実務と英文見積書作成演習・英文契約書作成演習=約15分	