

「輸出商談会」参加者のための実務セミナー - ジェトロ北九州 - ジェトロ
セミナー・講演会

「輸出商談会」参加者のための実務セミナー

ジェトロ北九州では、輸出商談会に参加する際の販促ツールの要であるにもかかわらず、意外と見落とされがちな「英文価格表(プライスリスト)」について、その重要性と作成要領に焦点を当てたセミナーを開催します。

中小企業の輸出志向は、国内市場が縮小し、海外市場への期待感が高まる中、円高という逆風が吹くとはいえ、今後ますます強まると予想されます。輸出事業をいかに効率よく軌道に乗せ継続させることができるか。その鍵の一つが輸出商談会への取り組みにあるとも言えます。商談会参加をご予定の皆様、また、ご関心をお持ちの皆様、ぜひ本セミナーにご参加ください。

日時

2011年9月29日(木曜) 13時30分～16時30分

場所

[北九州国際会議場](#) 2階 22会議室(北九州市小倉北区浅野 3-9-30)

テーマ

「輸出商談会の活用実務と英文価格表の作成」

1. 輸出商談会参加の目的とは？
2. 英文価格表の意義とその重要性とは？
3. 英文価格表の作成要領とは？

講師

(株)パシフィック物産 代表取締役 長光 正明 氏

主催・共催

ジェトロ北九州、北九州市、(社)北九州貿易協会

後援

北九州商工会議所

参加費

無料

定員

30名(先着順)

お申し込み方法

添付の申込書に必要事項をご記入の上、ジェトロ北九州(FAX:093-551-2685)へ送付願います。

お申し込み締め切り

2011年9月29日(木曜)

お問い合わせ先

ジェトロ北九州 TEL:093-541-6577 FAX:093-551-2685 E-mail:kit@jetro.go.jp

- [申込書](#) (59 KB)



北九州貿易・投資ワンストップサービスセンター(KTIセンター)事業

<http://www.kti-center.jp>

輸出関連企業必修！！

「輸出商談会」参加者のための実務セミナーご案内

国内市場の縮小に伴い海外市場への期待感が高まる中、円高という逆風が吹くとはいえ、中小企業の輸出志向は今後ますます強まると予想されます。輸出事業をいかに効率よく軌道に乗せ継続させることができるか。その鍵の一つが輸出商談会への取り組み方次第にあるとも言えます。

本セミナーでは、輸出商談会に参加する際の販促ツールの要であるにもかかわらず、意外と見落とされがちな「英文価格表(プライスリスト)」について、その重要性と作成要領に焦点を当てます。商談会参加をご予定の皆様、また、ご関心をお持ちの皆様、ぜひご参加ください。

■日 時：2011年9月29日(木) 午後1時30分～午後4時30分 (質疑応答含む)

■場 所：北九州国際会議場 2階 22会議室(北九州市小倉北区浅野3-9-30)

■講 師：(株)パシフィック物産 代表取締役 長光 正明氏(ジェトロ認定貿易アドバイザー)

テーマ：「輸出商談会の活用実務と英文価格表の作成」

- ①輸出商談会参加の目的とは？
- ②英文価格表の意義とその重要性とは？
- ③英文価格表の作成要領とは？

■主 催：ジェトロ北九州

共 催：北九州市、(社)北九州貿易協会

後 援：北九州商工会議所

■参加費：無料

■定 員：30名(先着順)

■申込先：ジェトロ北九州 TEL：093-541-6577 FAX：093-551-2685

※参加ご希望の方は、下記のフォームにご記入のうえ、切り取らずにそのままご送信ください。

Fax:093-551-2685 ジェトロ北九州 宛

企業名			
所 属			
氏 名			
住 所	〒		
TEL		FAX	

* ご記入いただきましたお客様の情報は適切に管理し、本セミナーの運営のために利用します。

* お客様の個人情報保護管理者：ジェトロ北九州所長 TEL 093-541-6577