

貿易実務セミナーの決定版！

Role Playing による実践貿易セミナーのご案内

◇ロールプレイング方式による実務に即した貿易実践セミナー◇



今までに無い!
ロールプレイング

教職(貿易実務・貿易英語)のみならず、現役
貿易実務者だからこそ語れるセミナー

三段階方式だからわかりやすい!
基礎 ⇒ 実例 ⇒ Role Playing

ジェトロ認定貿易アドバイザー
吉備国際大学・くらしき作陽大学非常勤講師
講師：**長光 正明** (ながみつ まさあき)

〒700-0822 岡山市表町 2-4-39

Tel:086-226-5228 Fax:086-224-3222

Email:mas@optic.or.jp

URL: <http://www.nagamitsu.com>

これは、本来 (!) の Role Playing である売主の輸出者グループと買主の輸入者グループとに分かれ、**売買交渉プログラム**を取り入れた 2 日間~3 日間コースの実践貿易実務セミナーです。周辺業者の業務 (通関業務、銀行業務、保険業務、運送業務など) は売主買主双方で共同して行います。Role Playing の本質は、売買当事者の売主買主の役割演習です。利害の対立する両当事者による交渉が Role Playing の基本かつ重要なポイントです。この交渉プロセスのない従来の Role Playing 演習では本来の Role Playing を学習したことにはなりません。ご注意ください。

実践貿易セミナーの内容

◇**ロールプレイング方式**による**実務**に即した貿易実践セミナー◇

項 目

基礎 ⇒ **実例** ⇒ **Role Playing** の三段階方式

テキストは、「ジェトロ貿易ハンドブック最新版」と
講師の作成した資料を使用する予定です。

1 **基礎**—実践貿易基礎講座編

まず、貿易の基本を次の内容に沿って修得します。

貿易取引全体の理解
取引創設とマーケティング
貿易制度
インコタームズ
決済と金融
運送
保険
通関
原価計算
契約

2 **実例**—活きた実例から学ぶ貿易実務プログラム編

次に引合からクレーム処理までの一連の流れを、米国への輸出実例を通じて学びます。ここでは、実例で登場する貿易書類（必要書類は全て登場します）の見方や読み方を実務の流れとともに学ぶことにより、この応用編として次の **Role Playing** につなげます。

詳しい内容は[ここをクリック](#)してください。

3 *Role Playing*—実践貿易演習プログラム編

実例で学んだ実務の流れと必要書類を、売主グループと買主グループとに分かれ、本来(!)の貿易 *Role Playing* による売買交渉を実践しながら貿易実務を体感します。

(1) 前編 *Role Playing* 契約の締結まで

前編 *Roll Playing* による作成書類の例：引合状、価格表、見積依頼書、見積書 (Offer)、Counter Offer (1 Price、2 Payment、3 Warranty、4 Arbitration、5 Governing Law)、Purchase Order、Sales Note、Sales Contract、Purchase Contract、輸出入採算表、納期計算表など

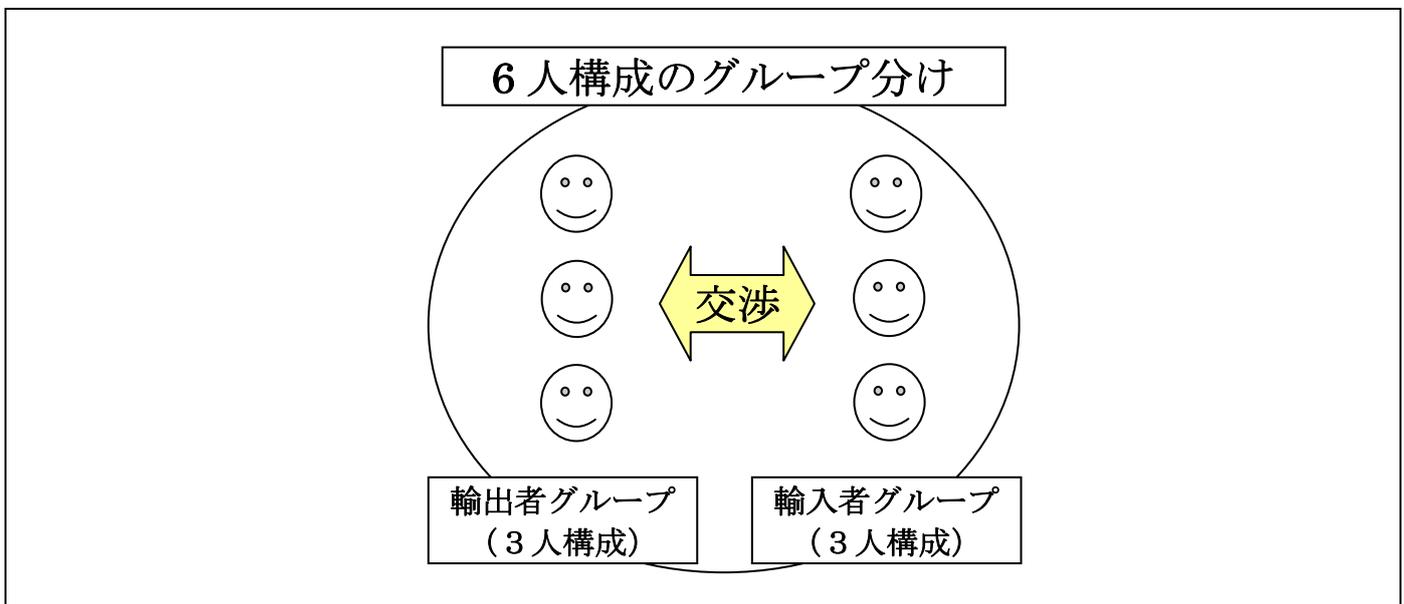
(2) 後編 *Role Playing* 契約の履行

後編 *Roll Playing* による作成書類の例：L/C 開設依頼書、送金依頼書、必要船積書類一覧表、Invoice、Packing List、確定保険の申込書、荷為替手形 (D/P 含む)、B/L、荷為替手形買取依頼書、荷為替手形取立依頼書、船積案内 (L/C、D/P、送金用) など

実践貿易演習プログラム編の内容の一部ご紹介

◆*Role Playing* による交渉演習と書類作成演習◆

設定課題の製品について、まず、各グループ (6人構成) に分かれ、各グループは、さらに輸出者グループ (3人) と輸入者グループ (3人) とに分かれて、双方、取引交渉をし、契約を締結し、契約履行までに必要な書類の作成をして、貿易交渉の実践と実際の書類の作成を体験します。



本編は、「交渉成約まで」の前編と「契約の履行」の後編との2編から構成されています。

輸出者と輸入者の双方は、交渉時には対峙しますが、各分担書類の作成は協力しながら一緒に作成していきます。

各グループの交渉優劣の決戦ゲーム方式による評価により、優勝者を選定します。